

MONOPOLISTICKÉ HRY

Michaela Chocholatá

I. Monopolistické hry

I.1 Jednoduchý monopol

I.2 Monopolistická ponuka vyčerpatelných zdrojov

I.3 Trvalé monopoly

I.4 Intrapersonálne strategické konflikty

I.5 Informatívna reklama na monopolistických trhoch

I.6 Súťaž o získanie patentového práva – cesta k monopolu

I.1. Jednoduchý monopol

Lineárna dopytová funkcia

$$X(p) = \alpha - \beta p \text{ pričom } \alpha, \beta > 0,$$

$p (\geq 0)$ - predajná cena

$X(p)$ - veľkosť dopytu

Inverzná, tzv. cenoodbytová funkcia k uvedenej dopytovej funkcii má tvar

$$p = \frac{\alpha}{\beta} - \frac{1}{\beta} X$$

cena $p = \frac{\alpha}{\beta}$ - odbyt je nulový t.j. $X(p) = 0 \rightarrow$ prohibívna cena

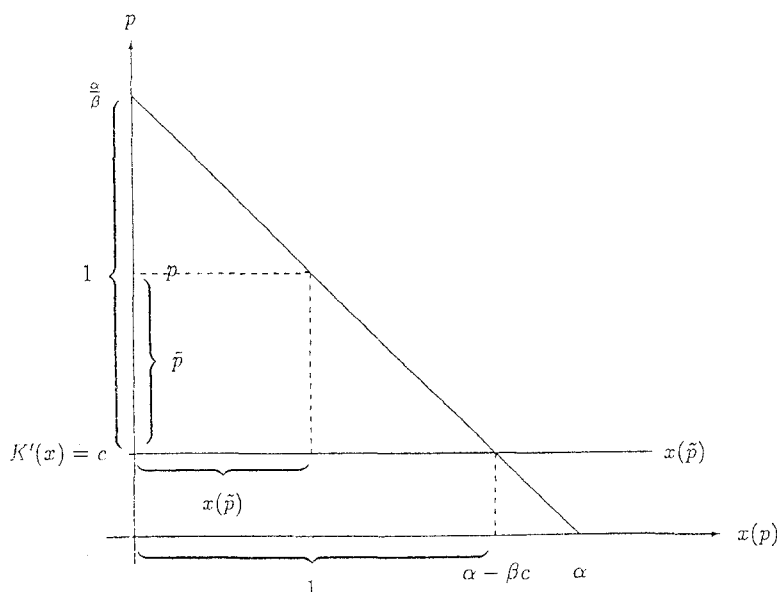
úroveň odbytu α - cena je nulová, t.j. $X(0) = \alpha \rightarrow$ úroveň nasýtenia

Lineárna nákladová funkcia monopolistu má tvar:

$$K(X) = \bar{C} + cX, \text{ kde } \bar{C} \geq 0 \text{ a } \frac{\alpha}{\beta} > c \geq 0.$$

fixné náklady \bar{C} - nezávislé od vyprodukovaného i od predaného množstva produkcie

konštantné hraničné náklady c - sú menšie ako α / β , pretože za iných okolností by nebolo možné realizovať tovarovú výmenu na trhu (obr.1)



Obr.1

Funkcia zisku $G(p)$ má pre všetky p ($0 \leq p \leq \frac{\alpha}{\beta}$) nasledovný tvar:

$$G(p) = p \cdot X(p) - K(X(p)) = p(\alpha - \beta p) - \bar{C} - c(\alpha - \beta p)$$

krycí príspevok na kus $\tilde{p} = p - c$

$D(\tilde{p})$ - celkový krycí príspevok

$$D(\tilde{p}) = \tilde{p}X(\tilde{p}) = G(p) + \bar{C} = (p - c)(\alpha - \beta p) = \tilde{p}(\alpha - \beta c - \beta \tilde{p})$$

normovanie $\alpha - \beta c = 1 = \beta \rightarrow D(\tilde{p})$ v zjednodušenom tvare:

$$D(\tilde{p}) = \tilde{p}(1 - \tilde{p})$$

Normovaná (bezparametrická) verzia funkcie zisku

$$G(p) = p(1-p)$$

rezervačný úžitok kupujúceho v ($0 \leq v \leq 1$) = cena, pri ktorej je kupujúci v indiferentný medzi realizáciou a nerealizáciou kúpy

- pre každú hodnotu v ($0 \leq v \leq 1$) existuje práve jeden kupujúci
- monopolista najskôr zvolí cenu p ($0 \leq p \leq 1$) \rightarrow každý kupujúci v sa rozhodne o realizácii alebo nerealizácii kúpy

Veľkosť dopytu v závislosti od známej ceny ($0 \leq p \leq 1$)

$$X(p) = \int_p^1 dv = 1 - p$$

Monopolistická cena $p^*=1/2$ \rightarrow monopol maximalizuje funkciu zisku

$$G(p) = p(1-p)$$

I.2. Monopolistická ponuka vyčerpatelných zdrojov

$C_1 > 0 \rightarrow$ množstvo tovaru v začiatkovej perióde $t = 1$

Stochastická dopytová funkcia pre každú periódu $t = 1, \dots, T$

$$p_t = f_t(x_t, \varepsilon_t)$$

x_t - predané množstvo v perióde t

ε_t - náhodná premenná (len také hodnoty, aby cena p_t bola nezáporná)

Cieľ monopolistu \rightarrow maximalizovať súčasné a budúce tržby
(abstrahujeme od výrobných a spracovateľských nákladov):

$$\Pi_T = E \left\{ \sum_{t=1}^T \rho^{t-1} p_t x_t \right\}$$

E - operátor očakávanej hodnoty, t.j. $P_t(x_t) = E\{f_t(x_t, \varepsilon_t)\}$

ρ ($0 \leq \rho \leq 1$) - konštantný diskontný faktor

- predávané množstvá x_t v jednotlivých periódách nemôžu prekročiť disponibilné množstvá C_t v týchto periódach „transition law“

$$C_{t+1} = C_t - x_t \quad \text{pre} \quad t = 2, \dots, T$$

Optimálny profil predaja $X^* = (x_1^*, x_2^*, \dots, x_T^*) \rightarrow$ maximalizácia Lagrangeovej funkcie:

$$L(x, \lambda) = \sum_{t=1}^T \rho^{t-1} x_t P_t(x_t) + \lambda \left[C_1 - \sum_{t=1}^T x_t \right]$$

z nutnej podmienky dostávame pre všetky $t = 1, \dots, T$

$$(*) \quad \frac{P_t(x_t) + x_t P'_t(x_t)}{P_{t+1}(x_{t+1}) + x_{t+1} P'_{t+1}(x_{t+1})} = \frac{\rho^t}{\rho^{t-1}} = \rho$$

• **výpočet optimálneho profilu predaja** explicitne pre špeciálny prípad lineárnej a stacionárnej funkcie dopytu:

$$P_t(x_t) = A - x_t \quad \text{pre } t = 1, \dots, T$$

Z podmienky (*) dostávame

$$\frac{A - 2x_1}{A - 2x_t} = \rho^{t-1} \quad \text{pre } t = 1, \dots, T,$$

resp.

$$x_t = x_1 \cdot \frac{1}{\rho^{t-1}} + \frac{A}{2} - \frac{A}{2} \frac{1}{\rho^{t-1}} \quad \text{pre } t = 1, \dots, T.$$

Zo vzťahu

$$\frac{\partial L(X, \lambda)}{\partial \lambda} = C_1 - \sum_{t=1}^T x_t = 0$$

vypočítame C_1

$$C_1 = x_1 \sum_{t=1}^T \rho^{1-t} + \frac{T}{2} A - \frac{A}{2} \sum_{t=1}^T \rho^{1-t}$$

resp. x_1

$$x_1^* = \frac{C_1 - T \frac{A}{2} + \frac{A}{2} \sum_{t=1}^T \rho^{1-t}}{\sum_{t=1}^T \rho^{1-t}} = \frac{A}{2} - \frac{\left[T \frac{A}{2} - C_1 \right]}{\sum_{t=1}^T \rho^{1-t}} = \frac{A}{2} - \frac{\left[T \frac{A}{2} - C_1 \right] (1 - \rho) \rho^{T-1}}{1 - \rho^T}$$

- preverenie platnosti postačujúcej podmienky (matica druhých parciálnych derivácií musí byť negatívne semidefinitná) → lokálny extrém je globálnym maximom a optimálny profil predaja X^* môžeme vyjadriť nasledovne

$$x_t^* = \frac{A}{2} - \left[T \frac{A}{2} - C_1 \right] \frac{\rho^{T-t}(1-\rho)}{\rho^{t-1}(1-\rho^T)} \quad \text{pre } t = 1, \dots, T$$

za podmienok :

- $0 \leq x_t^* \leq C_t$ pre všetky $t = 1, \dots, T$
- $T \frac{A}{2} \geq C_1$

Ak je **T** je **veľmi vysoké** → nemusí monopolista využiť celý čas predaja (v zmysle $x_t^* > 0$ pre všetky $t = 1, \dots, T$)

- **periódu výpredaja T^*** ($1 \leq T^* \leq T$):

$$x_t^* > 0 \text{ pre všetky } t = 1, \dots, T^* \quad \text{a} \quad x_t^* = 0 \text{ pre všetky } t = T^*+1, \dots, T$$

1.3 Trvalé monopoly

- kupujúci má záujem o maximálne jednu jednotku tovaru
- δ ($0 \leq \delta \leq 1$)- rovnaký a časovo konštantný diskontný faktor pre všetkých kupujúcich v ($0 \leq v \leq 1$)
- ρ ($0 \leq \rho \leq 1$)- časovo konštantný diskontný faktor monopolistu
- $\delta = 1$ kupujúci je nerozhodný, či má tovar kúpiť dnes alebo až neskôr (analýza len $\delta \rightarrow 1$)
- p_t - predajná cena v perióde t
 x_t - predané množstvo tovaru v perióde t

- **cieľ monopolistu - maximalizácia zisku**

$$\Pi_T = \left\{ \sum_{t=1}^T \rho^{t-1} p_t x_t \right\}$$

Prípád T=2

- p_1, p_2 - ceny v periódach 1 a 2
- kupujúci v realizuje kúpu v perióde 1 za cenu p_1 len za predpokladu, že

$$v - p_1 \geq \delta (v - p_2)$$

resp.

$$v \geq \frac{p_1 - \delta p_2}{1 - \delta} =: v_1$$

\Rightarrow všetci kupujúci v ($1 \geq v > v_1$) nakupujú v **prvej perióde**
kupujúci v ($v_1 \geq v > p_2$) zase v **druhej perióde**

Zvyšková dopytová funkcia v perióde 2 je daná vzťahom

$$x_2(p_2) = v_1 - p_2 \quad \text{kde } 0 \leq p_2 \leq v_1$$

Maximalizáciou zisku monopolistu v perióde 2 $\rightarrow p_2^* = \frac{v_1}{2} = \frac{p_1 - \delta p_2^*}{2(1 - \delta)}$

Funkcia zisku Π_2 monopolistu má nasledovný tvar:

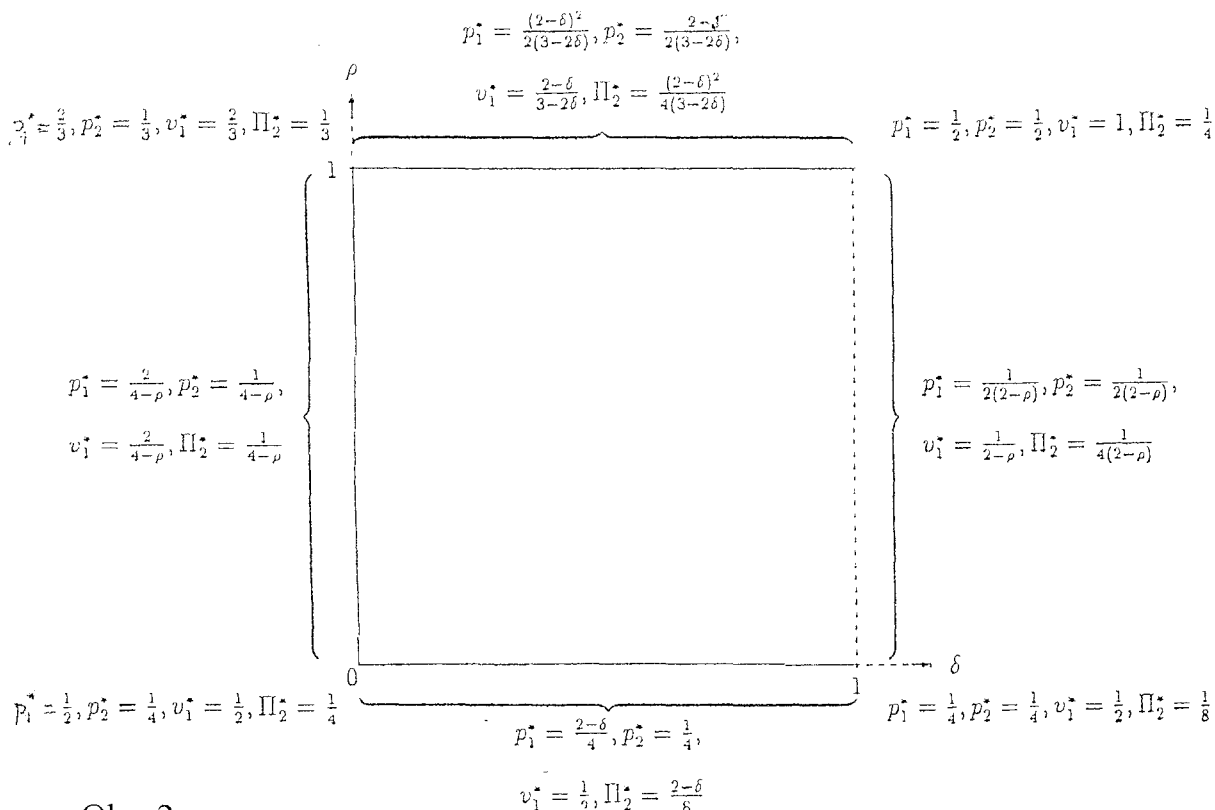
$$\Pi_2 = p_1(1 - v_1) + \rho \left[v_1 - \frac{v_1}{2} \right] \frac{v_1}{2}$$

Na základe vzťahov $\Pi_2'(p_1) = 0$ a $\Pi_2''(p_1) < 0$, ktoré predstavujú nutnú a postačujúcu podmienku existencie extrému dostávame

$$p_1^* = \frac{(2 - \delta)^2}{2(4 - 2\delta - \rho)}, \quad p_2^* = \frac{2 - \delta}{2(4 - 2\delta - \rho)},$$

$$v_1^* = \frac{2 - \delta}{4 - 2\delta - \rho}, \quad \Pi_2^* = \frac{(2 - \delta)^2}{4(4 - 2\delta - \rho)}$$

- grafické znázornenie situácie pomocou jednotkového štvorca s hranami δ a ρ (obr. 2)



Obr. 2

- $\delta = 1 = \rho \rightarrow$ **prohibitívna kúpna cena** p_1^* v perióde $t = 1$, t.j. $v_1^* = 1$

- $x_1^* = 1 - v_1^* = 1 - 1 = 0$

- $x_2^* = v_1^* - p_2^* = 1 - \frac{1}{2} = \frac{1}{2}$

- $\delta = 1$ a $\rho = 0 \rightarrow$ **intrapersonálna cenová konkurencia**

- $\rho = 0 \Rightarrow$ záujem monopolistu v hlavne o tržby $x_1 p_1$ (prvá perióda)

- $x_1^* = 1 - v_1^* = 1 - \frac{1}{2} = \frac{1}{2}$

- $x_2^* = v_1^* - p_2^* = \frac{1}{2} - \frac{1}{4} = \frac{1}{4}$

- $\delta = 0$ a $\rho = 1 \rightarrow$ **intertemporálna cenová diferenciacia**

- $x_1^* = 1 - v_1^* = 1 - \frac{2}{3} = \frac{1}{3}$

- $x_2^* = v_1^* - p_2^* = \frac{2}{3} - \frac{1}{3} = \frac{1}{3}$

- $\delta = 0 = \rho \rightarrow$ **extrémne krátkozraké správanie** sa účastníkov na trhu, t.j. zanedbávajú všetky budúce šance na trhu

$$- x_1^* = 1 - v_1^* = 1 - \frac{1}{2} = \frac{1}{2}$$

$$- x_2^* = v_1^* - p_2^* = \frac{1}{2} - \frac{1}{4} = \frac{1}{4}$$

1.4. Intrapersonálne strategické konflikty

- je otázne, či v prípade trvalého monopolu možno skutočne hovoriť len o **jednom ponúkajúcom**

→ „**monopolistu prvej periódy t = 1**“ zaujímajú zrejme len tržby v prvej perióde $x_1 p_1$

→ pre „**monopolistov neskorších periód**“ predstavujú tržby z prvej periódy $x_1 p_1$ nemennú hodnotu, ktorá nemá žiadny vplyv na ich optimálne rozhodovanie

→ „monopolisti neskorších periód“ majú v dôsledku rôznych zvyškových dopytových funkcií **rôzne cieľové funkcie** ⇒ takíto rozhodovatelia by mali byť chápaní ako **rôzni hráči**

- potreba transformácie intrapersonálnych strategických konfliktov na interpersonálne, aby každé strategické rozhodnutie (ťah) realizoval **nezávislý rozhodovateľ (agent)**

- „Rozloženie“ hráča na agentov je nevyhnutné v takom prípade, keď hráč presne nepozná svoje „budúce ja“, t.j. v súčasnosti presne nevie, ako by na určité skutočnosti reagoval v budúcnosti

- Ilustrácia problému „rozloženia“ hráča na viacero agentov na príklade: Manžel, ktorý je informovaný o nemorálnom správaní svojej manželky nemusí nevyhnutne okamžite vedieť, ako bude v budúcnosti hodnotiť manželkinu neveru a rozhodovať o pokračovaní ich manželstva

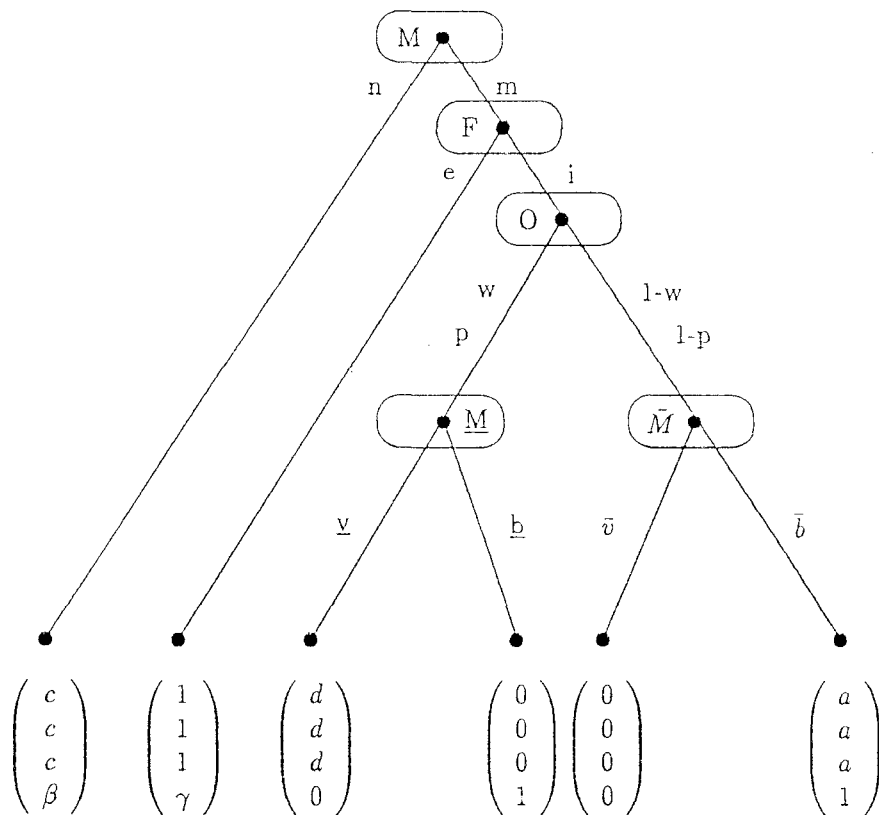
→ traja agenti, resp. lokálni hráči reprezentujúci manžela:

- jeden z agentov (M) sa musí rozhodnúť, či manželku F informuje o tom, že vie o jej „nevere“
- ďalší dvaja agenti (\underline{M} , resp. \bar{M}) o nevere manželky síce vedia, ale posudzujú ju rôzne – vid' obr. 3

:typ manžela \underline{M} - ďalší život s „nevernou“ partnerkou nie je možný (uprednostňuje ťah v)

:typ manžela \bar{M} - dokázaná „nevera“ partnerky mu neprekáža v ďalšom spoločnom živote (uprednostňuje ťah b)

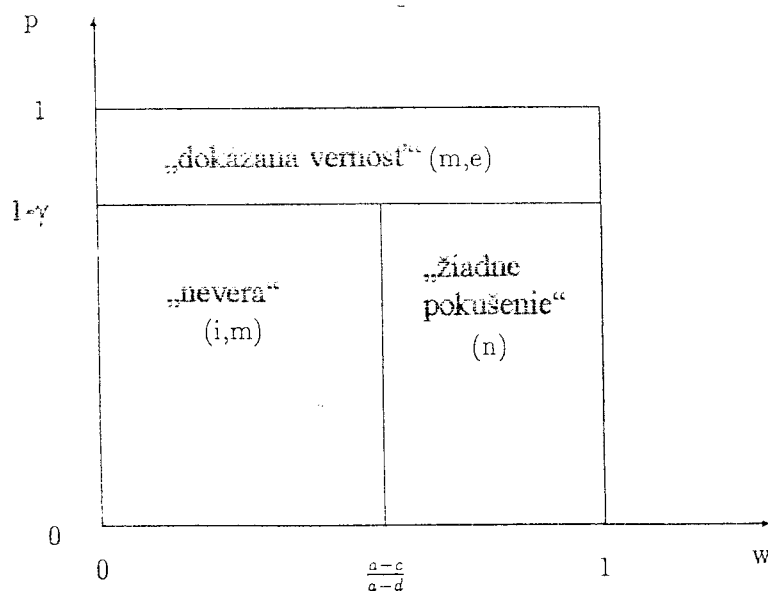
- neznalosť manžela M o jeho „budúcom ja“ → rôzne preferencie pre \underline{M} a \bar{M} pomocou pravdepodobnosti w ($0 < w < 1$), resp. $1-w$ a pravdepodobnosťami p ($0 < p < 1$), resp. $1-p$ zo strany manželky F



Obr.3

- \underline{M} - uprednostňuje ťah \underline{v}
- \overline{M} - uprednostňuje ťah \overline{b}
- F bude voliť ťah $\mathbf{e} \Leftrightarrow \gamma > 1 - \mathbf{p}$, resp. $\mathbf{p} > 1 - \gamma$
- ak platí $\mathbf{p} > 1 - \gamma \Rightarrow$ v dôsledku platnosti vzťahu $1 > c$ je ťah \mathbf{m} manžela M optimálny
- ak však platí $\mathbf{p} < 1 - \gamma$, potom je \mathbf{m} optimálne len v tom prípade, ak $w d + (1-w) a > c$, resp. $\frac{a-c}{a-d} > w$; inak je optimálnym ťah \mathbf{n}

→ grafické znázornenie : jednotkový štvorec s hranami zodpovedajúcimi pravdepodobnostiam w a p :



Obr. 4

→ len v časti grafu nazvanej „nevera“ závisí výsledok od náhodného ťahu

→ tento jednoduchý príklad ilustruje ako neznalosť o vlastnom „budúcom ja“ môže diktovať súčasné správanie

1.5 Informatívna reklama na monopolistických trhoch

- rozhodnutie monopolistu o existencii, resp. neexistencii cenovej reklamy o svojom produkte a o predajnej cene p ($p \geq 0$)

→ neexistencia cenovej reklamy - vlastné predstavy kupujúcich o cene produktu

→ existencia cenovej reklamy – podiel w kupujúcich je informovaný o cene tovaru, $1-w$ kupujúcich zostáva o cene neinformovaných - vlastné cenové predstavy

- individuálne odlišné (cestovné) náklady k spojené s návštevou obchodu
predpoklad: pre každú hodnotu nákladov k ($0 \leq k \leq 1$) existuje práve jeden kupujúci

- monetárna hodnota tovaru je 1 a je pre všetkých zákazníkov rovnaká \Rightarrow pri cene 1 je kupujúci indiferentný medzi realizáciou a nerealizáciou kúpy

→ kúpa tovaru \Rightarrow úžitok zákazníka s (cestovnými) nákladmi k je rovný $1 - p - k$

→ návšteva obchodu, ale nerealizácia kúpy \Rightarrow úžitok bude $-k$

→ nenavštívenie obchodu \Rightarrow úžitok bude rovný 0

→ náklady na cenovú reklamu označíme K ($K > 0$)

Dilema monopolistu bez cenovej reklamy

- vlastné predstavy kupujúcich o cene tovaru \hat{p} ($0 \leq \hat{p} \leq 1$)

- (cestovné) náklady majú veľkosť k ($0 \leq k \leq 1$) \Rightarrow obchod monopolistu navštívia zákazníci, pre ktorých platí $1 - \hat{p} \geq k \geq 0$

Funkcia zisku monopolistu je preto určená vzťahom

$$\Pi(p) = \begin{cases} p(1 - \hat{p}) & \text{pre všetky } 0 \leq p \leq 1 \text{ a } 0 \leq \hat{p} \leq 1 \\ 0 & \text{inak} \end{cases}$$

z čoho je zrejmé, že cena p^* maximalizujúca zisk je rovná 1.

→ obava z vykorisťovania stanovením ceny $p^* = 1$

→ cenový príslub monopolistu $p < 1$ – cieľ prilákať do obchodu aspoň niektorých zákazníkov

Situácia na trhu pri existencii cenovej reklamy

• očakávaný podiel zákazníkov $x(p)$

$$x(p) = w(1 - p) + (1 - w)(1 - \hat{p})$$

→ \hat{p} - jednotné cenové očakávanie tých kupujúcich, ktorí neboli informovaní o cene

→ kupujúci k , ktorý je s pravdepodobnosťou w informovaný o cene, navštívi obchod a kúpi za cenu p za podmienky $1 - p \geq k \geq 0$

→ kupujúci k bez informácie o cene navštívi obchod monopolistu za predpokladu, že $1 - \hat{p} \geq k \geq 0$ a nakúpi za akúkoľvek cenu p ($0 \leq p \leq 1$)

• Cieľ monopolistu - maximalizácia zisku

$$p[w(1 - p) + (1 - w)(1 - \hat{p})] - K,$$

ktorú realizuje prostredníctvom ceny p^*

$$p^* = \frac{1 - (1 - w)\hat{p}}{2w}$$

Po zohľadnení platnosti vzťahu $\hat{p} = p^*$ dostávame vzťah

$$p^* = \frac{1}{1 + w}$$

očekávaný zisk bude mať veľkosť

$$\frac{w}{(1+w)^2} - K$$

→ ak $w / (1+w)^2 > K \Rightarrow$ z cenovej reklamy profituje nielen monopolista, ale aj všetci konzumenti $k \left(\frac{w}{1+w} > k \geq 0 \right)$ - pričom zisk má výšku

$$\frac{w}{1+w} - k$$

1.6. Súťaž o získanie patentového práva – cesta k monopolu

- v ($v > 0$) - úžitok z mnohoročného monopolistického postavenia vyplývajúceho z existencie patentového práva (nezávisí od okamihu získania spomínaného patentového práva)
- 1 - posledný okamih na prihlásenie patentu
 t_i - okamih, v ktorom chce mať firma i patent pripravený na prihlásenie

Náklady spojené s vývojom patentu $C_i(t_i)$ pre všetky firmy $i = 1, \dots, n$ ($n \geq 2$)

$$C_i(t_i) = kv(1 - t_i), \text{ pričom } k > 1 \text{ a } 0 \leq t_i \leq 1.$$

→ pre každú firmu je možné vyjadriť funkciu očekávaného zisku

→ dá sa ukázať, že k tomu, aby súťaž o získanie patentového práva viedla k nulovým očekávaným ziskom postačujú dvaja konkurenti - v dôsledku charakteru tejto súťaže sa náklady na vývoj patentu zvýšia až do takej miery, že očekávaný zisk klesne na nulu

Literatúra

Fendek, M.: Kvantitatívna mikroekonómia. IURA Edition,
Bratislava 1999.

Güth, W.: Markt- und Preistheorie. Springer-Verlag, Berlin,
Heidelberg New York London Paris Tokyo Hong Kong Barcelona
Budapest, 1994.